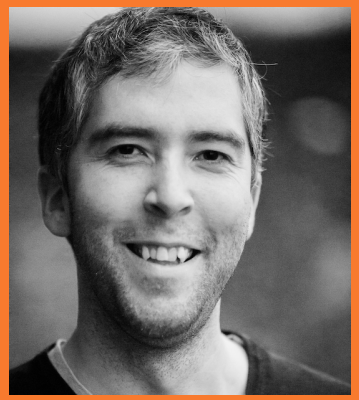
linguaid
Les experts du marché de la formation linguistique

LearnBook



Comment valoriser son offre de Blended Learning linguistique

Présenté par Joss Frimond de Linguaid et Richard Osborne de LearnBook

Agenda

1. La définition du blended
2. La réalité et la situation actuelle
3. Les clés de la réussite
4. Pourquoi se former en ligne ?
5. Les obligations
6. Un business model
7. Démo LearnBook

La définition de Blended

« L'utilisation conjointe du eLearning et du mode classique d'apprentissage appelé souvent ‘présentiel’ »

La réalité

- Quelle modalité ?
- Quelle plate-forme ?
- Comment on-boarder les profs ??

La situation actuelle

GlobalExam
BECOME A GLOBAL PLAYER

prepmyfuture.com

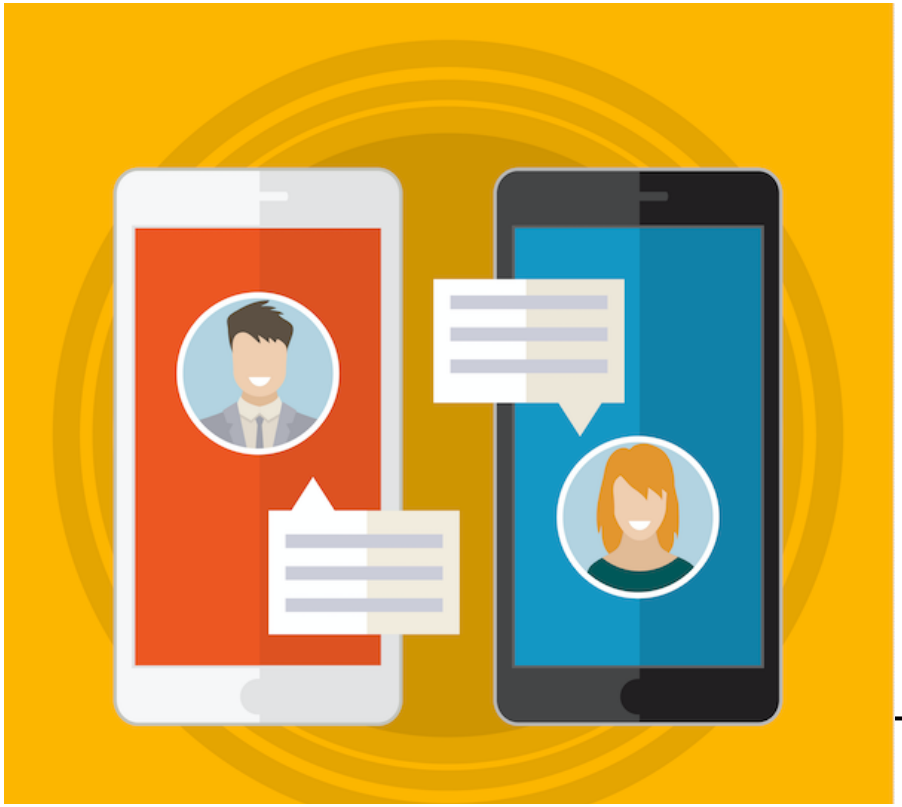
COMMEST Multimédia

macmillan english campus

Vendre séparément des licences elearning pour une « auto-formation » n'apporte pas de valeur pour le client

(sauf préparation d'examen)

Les Clés de la Réussite



Le formateur doit être impliqué dans le parcours en ligne

linguaid
Les experts du marché de la formation linguistique

LearnBook

Les Clés de la Réussite

Le formateur doit vraiment contrôler la solution en ligne

Les Clés de la Réussite

La partie en ligne doit apporter autant de valeur que la partie présentielle

Pourquoi se former en ligne ?

Deux modalités différentes mais complementaires

L'apprentissage en ligne :

- pour les soucis de vocabulaire et de grammaire,
- pour pratiquer et reviser sans pression

Les cours présentiel :

- pour les soucis de communication en temps réel

Les Clés de la Réussite

6. Les apprenants et les clients vous paieront pour la formation en ligne, mais à un tarif réduit. Ils paieront du moment **qu'ils comprennent sa valeur**.

Les Clés de la Réussite

7. A donner aux clients et aux apprenants qui ont le bon profil : cognitif, à la demande, motivé, qui accepte les contraintes, qui vont faire le travail…

Les obligations de la réussite

- Payer vos formateurs pour ce qu'ils font en ligne
- Facturer vos apprenants pour ce qu'ils font en ligne
- Bien former vos formateurs
- Vendre vos formations blended en tant que offre intégrée

Business Model

1. Offre blended intégrée avec 1h de présentiel et 1h en ligne
2. Offre :
    - F2F = 65€ / h en cours individuels
    - LearnBook = 25€ / h
3. Formateur : FAF = 40€ / h et LearnBook = 10€ / h
4. Objectif d'une marge brute de 35%

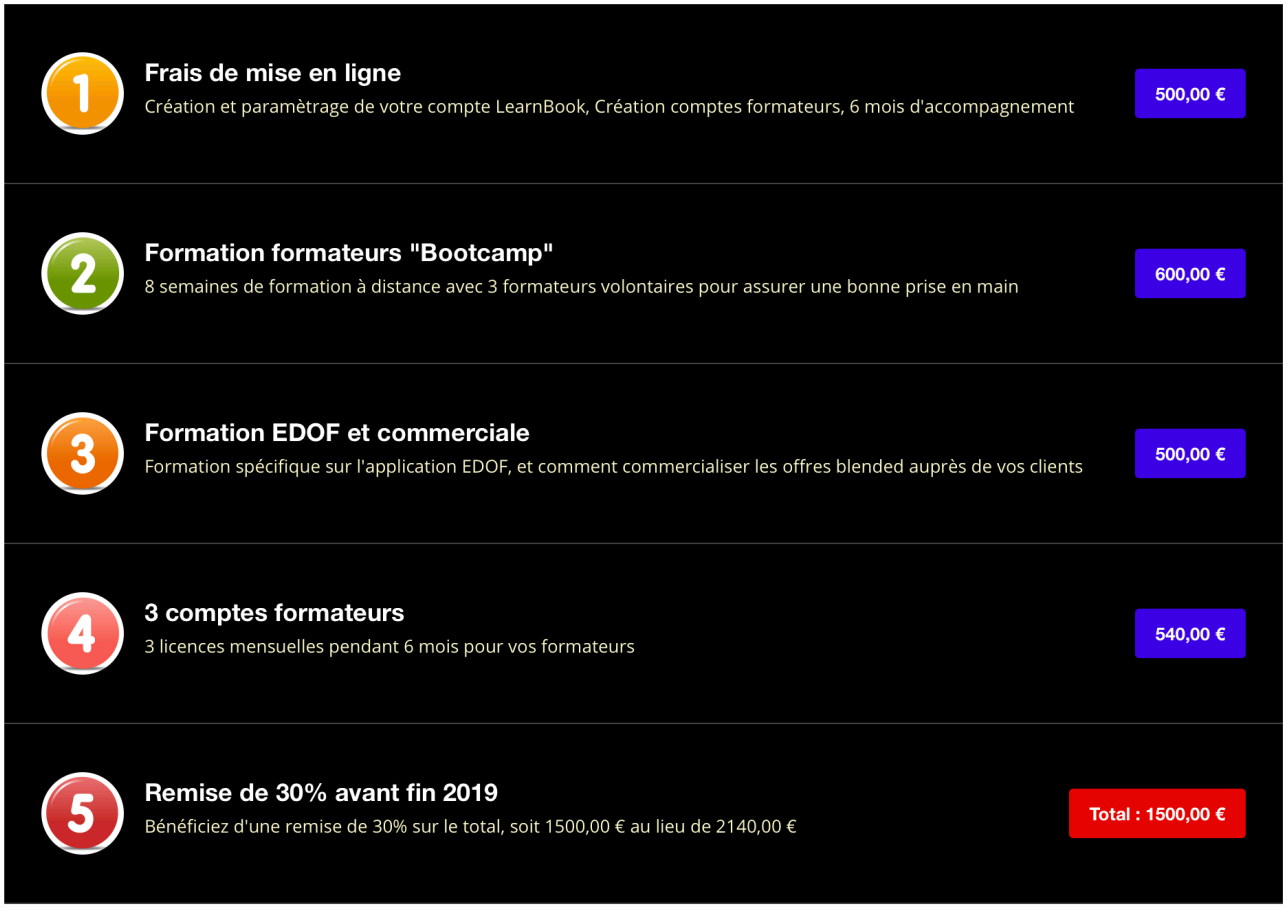
Business Model - Blended intégré

- Parcours de 60h
- 30h de présentiel / 30h sur LearnBook
- Coût total pour l'apprenant - 2700 € (45 € / h)
- Coût total pour l'O.F. - 1550 € :
  - FAF - 1200 €
  - LearnBook - 300 €
  - Pipplet - 50 €
- Marge - 1150 € ou 42%

Pour aller plus loin

- Bénéficiez d'une offre spéciale de fin d'année pour installer LearnBook (prochain slide)
- Les utilisateurs en témoignent dans le webinar *"La meilleure application web du marché pour les écoles de langues"*
- www.linguaid.net/learnbook

linguaid
Les experts du marché de la formation linguistique

LearnBook

Contactez-nous par mail pour prendre rdv pour en savoir plus.