



Webinaire #31
SYSTEME DE VENTES

Notre mission :

*“Contribuer à la professionnalisation
du marché de la formation linguistique”*



Digital
Language
Trainer
par linguaid

AGENDA

Sondage

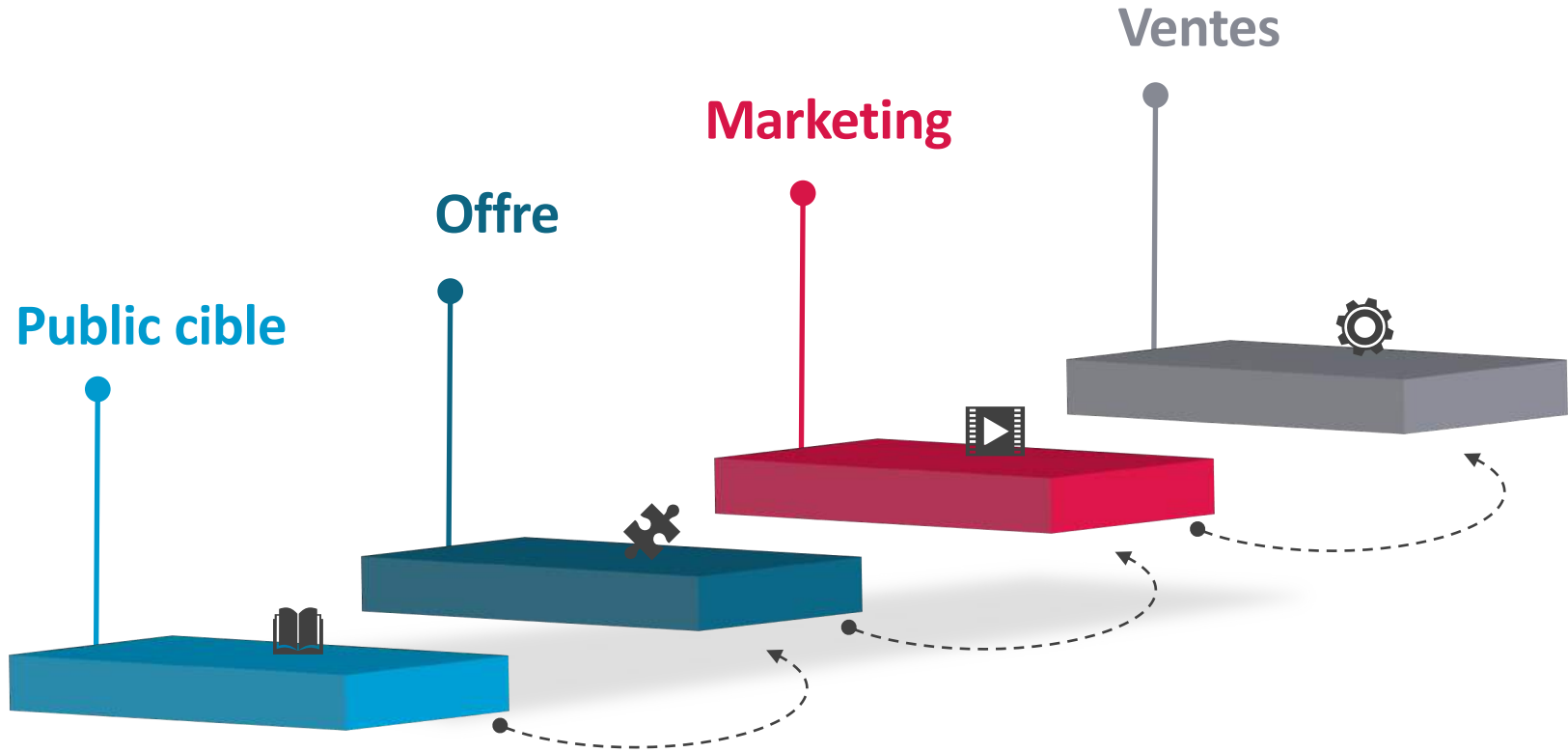
Explication

Exemples

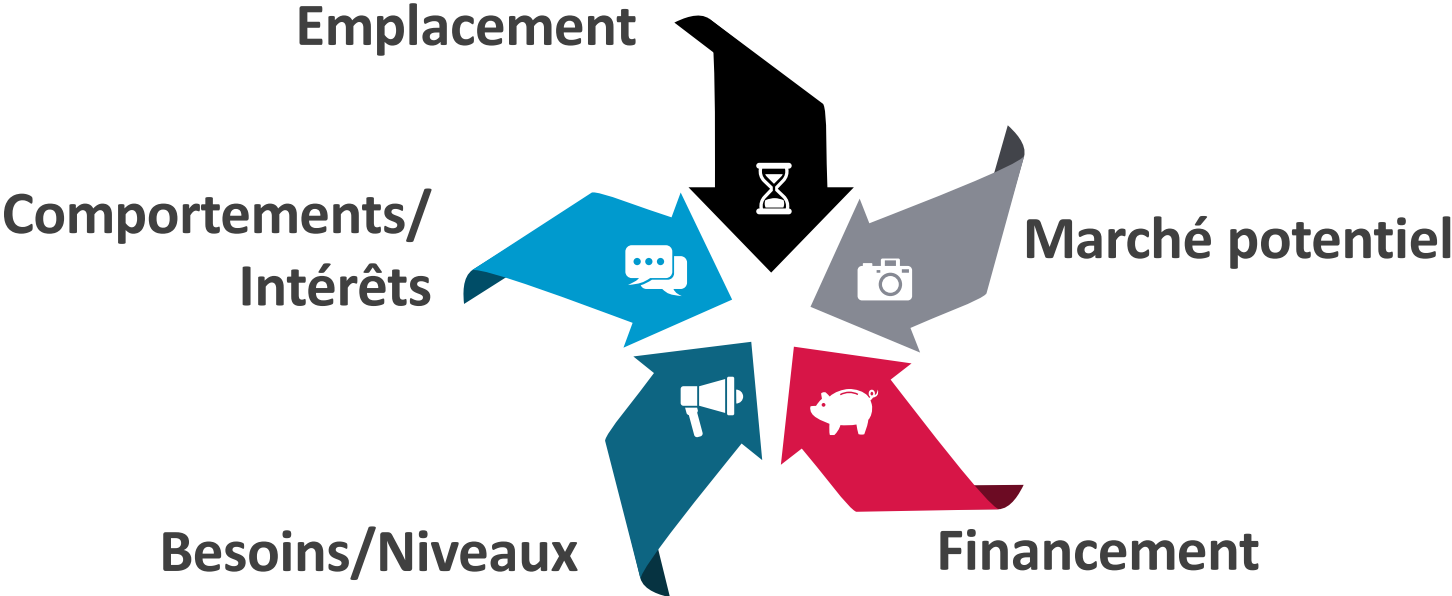
Q&R

Coaching Linguaid

Un système de ventes



Public cible



Offre

01 Modalités

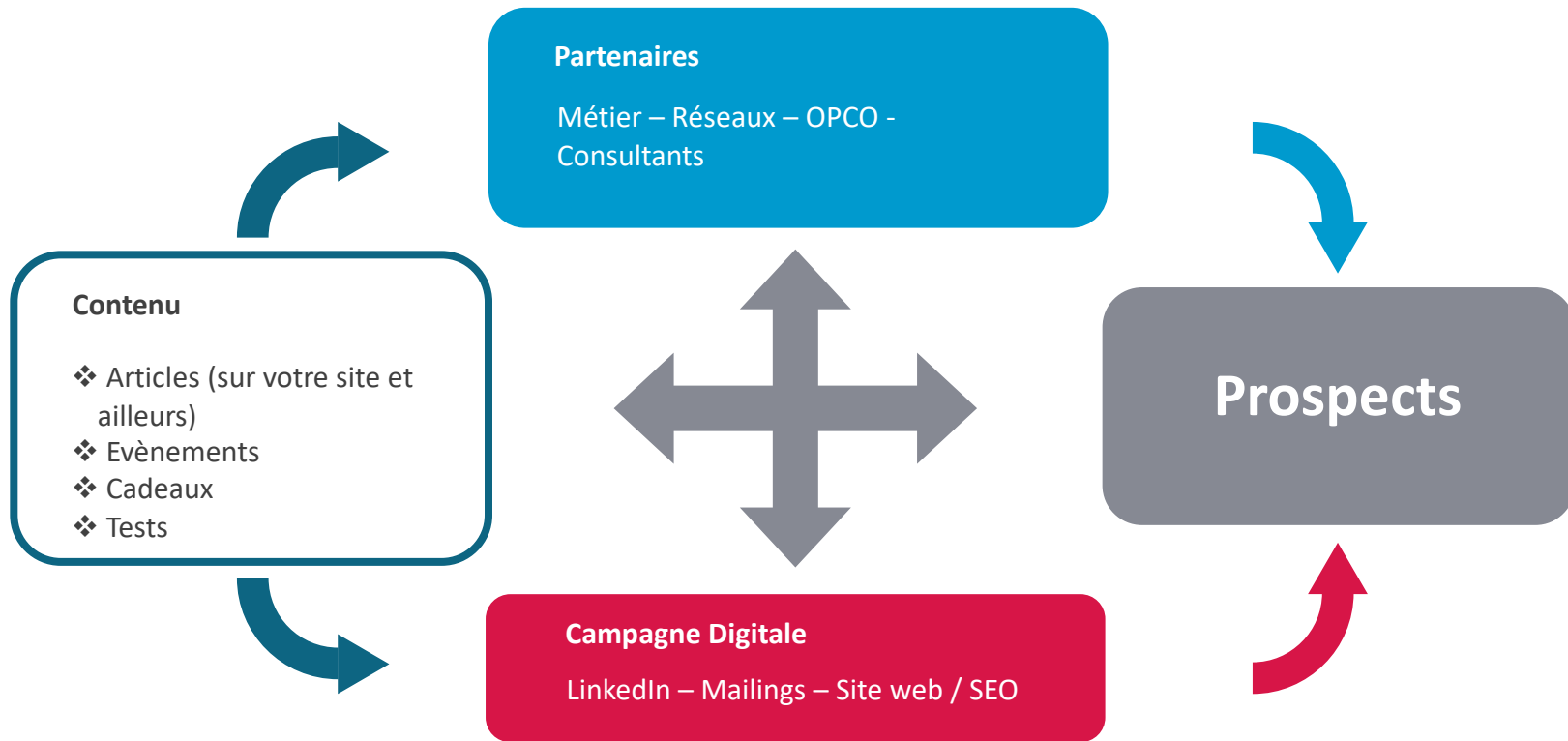


02 Formateur

03 Tarifs

04 Financement

Marketing



DONNER AVANT DE RECEVOIR POUR GENERER DE L'INTERET



LISTES DE VOCABULAIRE / E-BOOKS /



VIDEOS / EXERCICES



EVENEMENTS

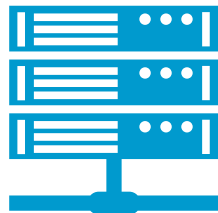


TESTS

Ventes



Prise de rdv et évaluation
Face à face / visio / Téléphone ?
Analyse de besoins ? Test ?



CRM
Organisation de vos
prospects



Suite
Renouvellements,
Recommandations

VOTRE CRM

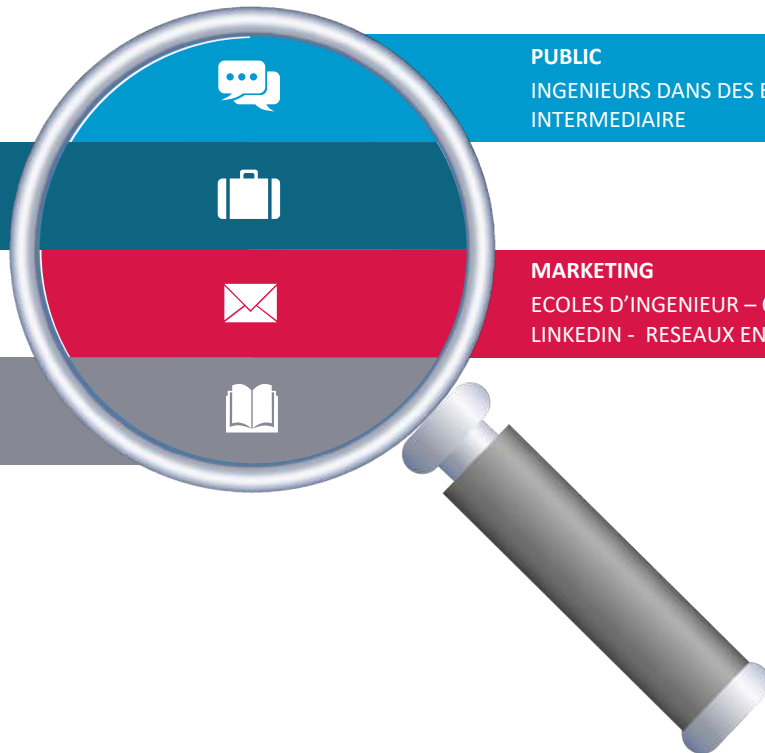
LE NERF DE LA GUERRE

A VOTRE SERVICE
ACTIVITES A FAIRE PLUS CALENDRIER
MOTIVANT
FACILE A UTILISER

pipedrive



INGENIEURS INDUSTRIE



PUBLIC

INGENIEURS DANS DES ENTREPRISES DE TAILLE INTERMEDIAIRE

OFFRE

30 HEURES DE COURS INDIVIDUELS AVEC UN CONSULTANT INGENIEUR ANGLOHONE PLUS TOIEC

MARKETING

ECOLES D'INGENIEUR – OPCO 21 – CAMPAGNE LINKEDIN - RESEAUX ENTREPRISES INDUSTRIES

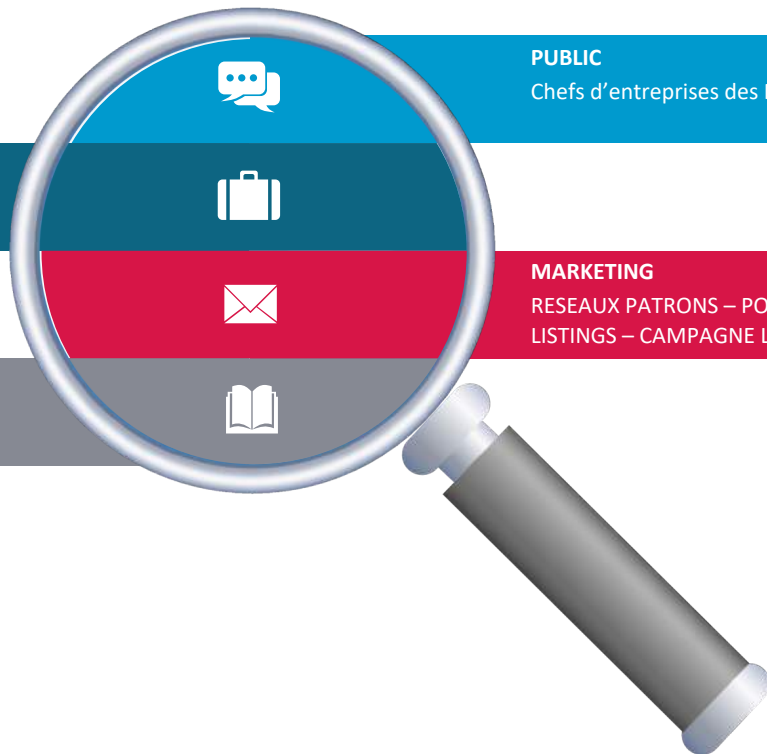
VENTES

PROSPECTION – ENTRETIEN 30 MINUTES – EVALUATION - DEVIS





CHEFS D'ENTREPRISES



PUBLIC

Chefs d'entreprises des PME locaux

OFFRE

10 HEURES DE COURS INDIVIDUELS + 2 ½ JOURNEES
EN ATELIER. FINANCEMENT PAR AGEFICE

MARKETING

RESEAUX PATRONS – POINT D'ACCUEIL AGEFICE –
LISTINGS – CAMPAGNE LINKEDIN

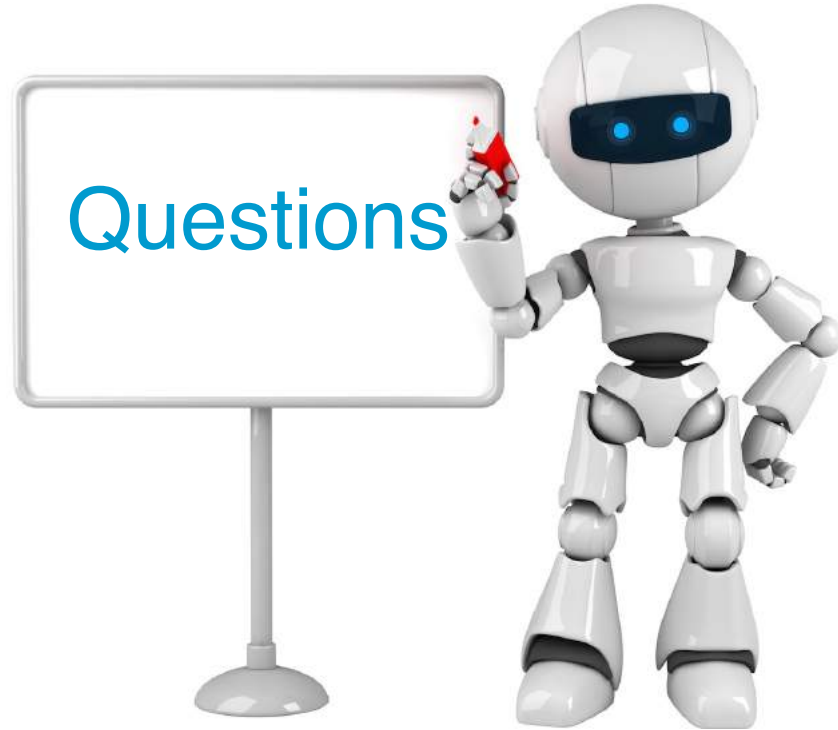
VENTES

PROSPECTION – ENTRETIEN FAF DE 60 MINUTES –
DEVIS – AIDE AVEC DOSSIER AGEFICE



START-UP







Joss Frimond
jfr@linguaid.net
06 84 49 23 32

Coaching Commercial

Objectifs :

- Créer des systèmes de ventes
- Réussir la prospection
- Réduire les blocages et les freins de la performance

5 sessions de coaching – 750,00 €. Financeable par le FIF PL et AKTO.